

発行部数「12,000部」
【美容室「店販」の教科書】の著者
ジャストケアコミュニケーションズ
佐藤康弘がお届けする



2025年版 令和時代の店販戦略

全4回コース
ZOOM
無料公開

左のQRコードよりご登録お待ちしております！参加URLが登録メールアドレスへ届きます。
一度ご登録いただきますと全ての回にご参加いただけます。



全国誰でも無料参加OKで本気のセミナーやります！

第1回目 3月6日(木)20時～22時

- ・マインドセット！店販が苦手な理由を全てぶっ壊すvol.1 (20分)
- ・今すぐフルパワーで取り組もう！
圧倒的埋蔵量を持つ未開の売上分野 今から店販が伸びる6つの根拠とは？ (40分)
- ・佐藤チョイス、今年の一押しアイテムvol.1 (20分)
- ・延長戦 大好評 佐藤の質疑応答 (40分)

第2回目 4月3日(木)20時～22時

- ・マインドセット！店販が苦手な理由を全てぶっ壊すvol.2 (20分)
- ・高単価店販を実現する
人気スタイリスト限定ファーストクラスマーケティング (40分)
- ・佐藤チョイス、今年の一押しアイテムvol.2 (20分)
- ・延長戦 大好評 佐藤の質疑応答 (40分)

第3回目 5月1日(木)20時～22時

- ・マインドセット！店販が苦手な理由を全てぶっ壊すvol.3 (20分)
- ・2025年夏商戦！最大売上獲得戦術発表 (前編) (40分)
- ・佐藤チョイス、今年の一押しアイテムvol.3 (20分)
- ・延長戦 大好評 佐藤の質疑応答 (40分)

第4回目 6月5日(木)20時～22時

- ・マインドセット！店販が苦手な理由を全部ぶっ壊すvol.4 (20分)
- ・2025年夏商戦！最大売上獲得戦術発表 (後編) (40分)
- ・佐藤チョイス、今年の一押しアイテムvol.4 (20分)
- ・延長戦 大好評 佐藤の質疑応答 (40分)



講師：佐藤康弘



【プロフィール】

2008年「店販売上アップ」、「後継者・幹部育成」を目的としたJCCアカデミーを開校。現在までに9万人を超える受講生の教壇に立ち、毎年150回を超えるセミナーに登壇。サロン経営をボードゲームで学ぶ体験型研修「スモールサロン」、幹部の指導力を強化するロープレゲーム「リードザサロン」の開発を手掛ける。完全現場主義者で、すべてが具体論で展開されるセミナー、個人面談に多くのファンがいる。国内、海外人気メーカーのアドバイザーや講師を歴任。2018年経済産業省より「経営革新等支援機関」に認定され、企業再生や経営改善コンサルも担当する。
著書に【スタッフマネジメント】【美容室「店販」「幹部」の教科書】など5冊がある。2022年～2023年、日経新聞電子版「私の道しるべ」に出演。
2024年、政治経済の世界的ニュースソース「Newsweek」に出演中。
2024年、ホリエモン予防万博にてオリンピック金メダリストと共に登壇。